

# TeleSales Agent für Inbound - 100% Homeoffice (m/w/d)

(960)

📍 Standort: Frankfurt am Main 📄 Anstellungsart(en): Teilzeit - flexibel, Vollzeit 📄 Arbeitszeit: 20 - 40 Stunden pro Woche 📄 Gehaltsspektrum: 18 - 30 Euro pro Woche 📅 Beschäftigungsbeginn: ab sofort

## Über uns

Die DPD – Deutsche Personaldienstleistungen GmbH ist ein Unternehmen mit Standort in Darmstadt, hinter dem ein eingespieltes und begeistertes Team steckt. Wir helfen Bewerbern durch unsere ausgezeichnete Vernetzung dabei, schnell und clever attraktive Jobangebote zu entdecken und bieten zugleich Personaldienstleistungen für Unternehmen, die ihr Potenzial mithilfe unseres bundesweiten Bewerberpools voll ausschöpfen wollen. Zu unseren Kunden zählen neben zahlreichen bekannten Unternehmen aus Industrie und Handel selbstverständlich auch öffentliche Auftraggeber.

Im Auftrag eines unserer namhaften Kunden suchen wir im Rahmen der Arbeitnehmerüberlassung mit Option auf Übernahme genau Dich!

## AUFGABEN

- Mehrjährige **Erfahrungen im telefonischen Produkt-Vertrieb** im Inbound
- **Erfahrene und vertriebsstarke Bewerber** aus allen Branchen mit nachweislich erfolgreichen **Kundenkontakte am Telefon**
- Du hast ein besonderes Talent, **Kunden zu gewinnen**
- **Idealerweise** bringst du Kenntnisse im Versicherungsbereich (KFZ, Zusatzprodukte) und Call Center mit
- **Spaß am Telefonieren** und **sichere Abschlussstärke**
- Verhandlungssichere Deutsch-Kenntnisse in Wort und Schrift

## DEIN PROFIL

- Du bist die **erste Kontaktperson für unsere KFZ-Kunden** im Inbound und vermittelst ihnen telefonisch - nach einer hochwertigen KFZ-Beratung - unsere **mehrfach ausgezeichneten** Produkte **Zahnzusatz-, Tierkranken- oder Krankenzusatzversicherung** im Cross-Selling
- Du gehst bei den zahlreichen Inbound-Calls (unsere warmen Calls/Leads) auf die Bedürfnisse und Wünsche unserer Kunden ein und sorgst dadurch für eine **optimale Lösung**
- Perspektivisch erhältst du weitere Leads oder Service zu Sales-Calls zum Ausbau des Vertriebsergebnisses
- Du nimmst an **Sales-Incentives** teil, um das Ergebnis spartenorientiert nach einer Werbemaßnahme zu steigern
- Du machst **keine Kaltakquise** oder **Terminierung**, sondern berätst unsere anrufenden Kunden auf ihren Wunsch und mit deiner Überzeugung
- Du tauschst dich regelmäßig mit deinen Kollegen aus, ihr entwickelt euch gemeinsam weiter und werdet auf diesem Weg noch **erfolgreicher**

## BENEFITS

- Sicherer Arbeitsplatz mit der Chance auf Übernahme
- Einsatz bei einem renommierten Unternehmen in der Region
- Attraktive Vergütung
- Zusätzliche Sonderleistungen wie Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- Individuelle Betreuung durch unser erfahrenes und engagiertes Team

## Kontaktinformationen für Stellenanzeige

Haben wir Dein Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf die Zusendung Deiner aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf, Abschlusszeugnis und Zertifikate) unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins per E-Mail an **bewerbung@dpd-gmbh.de**

Für einen ersten vertraulichen Kontakt stehen wir Dir gerne unter der **0800 9080009** zur Verfügung.

Wie wir im Sinne der datenschutzrechtlichen Vorgaben mit Ihren Bewerberdaten verfahren, können Sie sich unter <https://dpd-gmbh.de/datenschutz/> einsehen.

**Abteilung(en):** Call-Center-Agent, Sachbearbeitung, Vertrieb

**Art(en) des Personalbedarfs:** Neubesetzung

[Impressum](#)